

## KARTA PRZEDMIOTU

|       |  |   |
|-------|--|---|
| 1.    | <b>NAZWA PRZEDMIOTU:</b> Prawo handlowe  |   |
| 2.    | <b>KIERUNEK:</b> Finanse i rachunkowość  |   |
| 3.    | <b>POZIOM STUDIÓW:</b> II stopnia (stacjonarne i niestacjonarne)   |   |
| 4.    | <b>ROK/ SEMESTR STUDIÓW:</b> II/4  |   |
| 5.    | <b>LICZBA PUNKTÓW ECTS:</b> 2  |   |
| 6.    | <b>TYP PRZEDMIOTU</b> <sup>1</sup> : obowiązkowy   |   |
| 7.    | <b>JĘZYK WYKŁADOWY:</b> polski   |   |
| 8.    | <b>LICZBA GODZIN I FORMA REALIZACJI PRZEDMIOTU</b> <sup>2</sup> :<br>15W/15 ZP – studia stacjonarne (SS); 10W/10 ZP – studia niestacjonarne (SN)   |   |
| 9.    | <b>WYMAGANIA WSTĘPNE:</b> nie dotyczy  |   |
| 10.   | <b>ZAŁOŻENIA I CELE PRZEDMIOTU:</b> Zasadniczym założeniem przedmiotu jest zapoznanie studenta z wiedzą z zakresu terminologii, instytucji i metod właściwych dla prawa handlowego oraz ich praktycznych zastosowań w konkretnych wypadkach. |   |
| 11.   | <b>PRZEDMIOTOWE EFEKTY UCZENIA SIĘ</b>   | <b>Odniesienie do kierunkowych efektów uczenia się (symbol)</b> |
|       | <b>WIEDZA: zna i rozumie</b>   |   |
| P_W01 | w pogłębionym stopniu tematykę z zakresu terminologii, instytucji i metod właściwych dla prawa handlowego oraz ich praktycznych zastosowań w konkretnych wypadkach, uwzględniając przebieg zmian społeczno-ekonomicznych                     | K_W02, K_W05  |
| P_W02 | w pogłębionym stopniu istotę publicznoprawnej metody regulacji stosunków prawnych, w tym funkcjonowania systemów i instytucji finansowych oraz ma rozszerzoną wiedzę na temat prawa handlowego i jego rozwoju oraz ewolucji                  | K_W07, K_W10  |
| P_W03 | zasadnicze pojęcia oraz zasady ochrony własności intelektualnej (własności przemysłowej i prawa autorskiego), w tym w aspekcie podjęcia i prowadzenia różnych form działalności gospodarczej   | K_W11, K_W12  |

<sup>1</sup> Obowiązkowy, fakultatywny.

<sup>2</sup> Wykłady, ćwiczenia, laboratoria, konwersatoria.

|       |  |              |
|-------|--|--------------|
|       | <b>UMIEJĘTNOŚCI: potrafi</b>   |              |
| P_U01 | odnaleźć i właściwie zinterpretować zgodnie z zasadami wykładni przepisy prawne dotyczące stosunków prawnych z zakresu prawa handlowego.   | K_U03        |
| P_U02 | dokonać analizy orzecznictwa i piśmiennictwa dotyczącego określonych sytuacji prawnych z zakresu prawa handlowego.   | K_U05, K_U06 |
| P_U03 | posługiwać się językiem prawniczym z wykorzystaniem terminologii właściwej dla prawa handlowego zrozumiałym dla różnego kręgu adresatów, w tym także w sytuacji prowadzenia debaty, jak również kierowania pracą zespołu oraz pracy w zespole. | K_U09, K_U10 |
| P_U04 | samodzielnie zaplanować podnoszenie swoich kwalifikacji w zakresie prawa handlowego.   | K_U13        |
|       | <b>KOMPETENCJE SPOŁECZNE: jest gotów do</b>  |              |
| P_K01 | oceny swojej wiedzy z zakresu prawa handlowego, niezbędnej do prowadzenia działalności zawodowej.  | K_K01        |
| P_K02 | profesjonalnego prowadzenia działalności gospodarczej na podstawie zdobytej wiedzy i umiejętności z zakresu prawa handlowego, a w przypadkach skomplikowanych do zasięgnięcia opinii ekspertów.  | K_K02        |

|     |   |   |                              |                                     |
|-----|---|---|------------------------------|-------------------------------------|
| 12. | <b>METODY OCENY EFEKTÓW UCZENIA SIĘ</b>                       |   |                              |                                     |
|     | <b>Symbol przedmiotowego efektu uczenia się</b>               | <b>Metody (sposoby) oceny<sup>3</sup></b>   | <b>Typ oceny<sup>4</sup></b> | <b>Forma dokumentacji</b>           |
| 1.  | P_W01, P_W02, P_W03, P_U01, P_U02, P_U03, P_U04, P_K01, P_K02 | W zakresie ZP: Ocenianie ciągle (bieżące przygotowanie do zajęć) kontrola obecności | Formująca, podsumowująca     | Prace zaliczeniowe. Lista obecności |
| 2.  | P_W01, P_W02, P_W03, P_U01, P_U02, P_U03, P_U04, P_K01, P_K02 | W zakresie W: egzamin ustny   | Podsumowująca                | Zestaw pytań egzaminacyjnych        |

|  |
|--|
| 13. <b>KRYTERIA OCENY OSIĄGNIĘTYCH EFEKTÓW UCZENIA SIĘ</b> |
|--|

3

Ocenianie ciągle (bieżące przygotowanie do zajęć), śródsesemtralne zaliczenie pisemne, śródsesemtralne zaliczenie ustne, końcowe zaliczenia pisemne, końcowe zaliczenia ustne, egzamin pisemny, egzamin ustny, praca semestralna, ocena umiejętności ruchowych, praca dyplomowa, projekt, kontrola obecności

4

Formująca, podsumowująca.

| Forma oceny: <u>procentowa</u> , opisowa, punktowa, inne formy oceny do wyboru przez wykładowcę |   |   |   |   |  |
|---|---|---|---|---|--|
| EFEKTY UCZENIA SIĘ  | NA OCENĘ 3,0                              | NA OCENĘ 3,5                              | NA OCENĘ 4,0                              | NA OCENĘ 4,5                              | NA OCENĘ 5,0                               |
| P_W01, P_W02, P_W03   | 51%-60% prawidłowo udzielonych odpowiedzi | 61%-70% prawidłowo udzielonych odpowiedzi | 71%-80% prawidłowo udzielonych odpowiedzi | 81%-90% prawidłowo udzielonych odpowiedzi | 91%-100% prawidłowo udzielonych odpowiedzi |
| P_U01, P_U02, P_U03, P_U04  | 51%-60% prawidłowo udzielonych odpowiedzi | 61%-70% prawidłowo udzielonych odpowiedzi | 71%-80% prawidłowo udzielonych odpowiedzi | 81%-90% prawidłowo udzielonych odpowiedzi | 91%-100% prawidłowo udzielonych odpowiedzi |
| P_K01, P_K02  | 51%-60% prawidłowo udzielonych odpowiedzi | 61%-70% prawidłowo udzielonych odpowiedzi | 71%-80% prawidłowo udzielonych odpowiedzi | 81%-90% prawidłowo udzielonych odpowiedzi | 91%-100% prawidłowo udzielonych odpowiedzi |

#### 14. WARUNKI UZYSKANIA ZALICZENIA PRZEDMIOTU:

Osiągnięcie założonych efektów uczenia się i pozytywny wynik zaliczenia ustnego

| 15.     | TREŚCI PROGRAMOWE   |   |   |
|---------|---|---|---|
|         | Treść zajęć   | Forma zajęć <sup>5</sup><br>(liczba godz.)<br>SS/SN | Symbol przedmiotowych efektów uczenia się |
| Wykłady |   |   |   |
| 1.      | 1. Pojęcie prawa handlowego i jego miejsce w systemie prawa.          | 2/1   | P_W01, P_W02, P_W03, P_K01, P_K02         |
| 2.      | Źródła prawa handlowego.  | 1/1   | P_W01, P_W02, P_W03, P_K01, P_K02         |
| 3.      | Pojęcie przedsiębiorcy, przedsiębiorstwa i działalności gospodarczej. | 1/1   | P_W01, P_W02, P_W03, P_K01, P_K02         |
| 4.      | Prawo firmowe.  | 1/0,5   | P_W01, P_W02, P_W03, P_K01, P_K02         |

|                           |  |       |   |
|---------------------------|--|-------|---|
| 5.                        | Prokura.   | 1/0,5 | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_K01, P_K02                                   |
| 6.                        | Prawo spółek – zagadnienia ogólne.   | 1/0,5 | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_K01, P_K02                                   |
| 7.                        | Spółka cywilna.  | 1/0,5 | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_K01, P_K02                                   |
| 8.                        | Spółki osobowe: spółka jawna, partnerska, komandytowa i komandytowo – akcyjna.                     | 1/1   | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_K01, P_K02                                   |
| 9.                        | Spółki kapitałowe: spółka z ograniczoną odpowiedzialnością, prosta spółka akcyjna, spółka akcyjna. | 1/1   | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_K01, P_K02                                   |
| 10.                       | Łączenie, podział i przekształcanie spółek.  | 1/1   | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_K01, P_K02                                   |
| 11.                       | Pozostali uczestnicy obrotu gospodarczego.   | 1/0,5 | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_K01, P_K02                                   |
| 12.                       | Czynności handlowe.  | 2/1   | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_K01, P_K02                                   |
| 13.                       | Zabezpieczenie wierzytelności.   | 1/0,5 | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_K01, P_K02                                   |
| <b>Zajęcia praktyczne</b> |  |       |   |
| 1.                        | Ogólna charakterystyka spółek osobowych i kapitałowych.  | 2/1   | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_U01, P_U02,<br>P_U03, P_U04,<br>P_K01, P_K02 |
| 2.                        | Rejestracja przedsiębiorców.   | 2/1   | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_U01, P_U02,<br>P_U03, P_U04,<br>P_K01, P_K02 |
| 3                         | Analiza informacji z CEIDG i KRS.  | 1/1   | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_U01, P_U02,<br>P_U03, P_U04,<br>P_K01, P_K02 |
| 4                         | Spółka jawna.  | 1/1   | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_U01, P_U02,<br>P_U03, P_U04,<br>P_K01, P_K02 |
| 5                         | Spółka komandytowa.  | 1/1   | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_U01, P_U02,                                  |

|    |  |     |   |
|----|--|-----|---|
|    |  |     | P_U03, P_U04,<br>P_K01, P_K02   |
| 6  | Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością.   | 1/1 | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_U01, P_U02,<br>P_U03, P_U04,<br>P_K01, P_K02 |
| 7  | Sporządzanie projektów umów spółek osobowych.  | 2/1 | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_U01, P_U02,<br>P_U03, P_U04,<br>P_K01, P_K02 |
| 8  | Sporządzanie projektów umów, wypełnianie dokumentów związanych z zakładaniem działalności gospodarczej | 2/1 | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_U01, P_U02,<br>P_U03, P_U04,<br>P_K01, P_K02 |
| 9  | Sporządzanie projektów umów dotyczących zabezpieczeń w obrocie gospodarczym.                           | 2/1 | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_U01, P_U02,<br>P_U03, P_U04,<br>P_K01, P_K02 |
| 10 | Zaliczenie przedmiotu  | 1/1 | P_W01, P_W02,<br>P_W03,<br>P_U01, P_U02,<br>P_U03, P_U04,<br>P_K01, P_K02 |

|     |  |                      |
|-----|--|----------------------|
| 16. | <b>METODY I FORMY PROWADZENIA ZAJĘĆ</b>                | <b>Tak (X) / nie</b> |
|     | Wykład z prezentacją multimedialną wybranych zagadnień | <b>X</b>             |
|     | Wykład konwersatoryjny                                 | <b>X</b>             |
|     | Wykład problemowy                                      |                      |
|     | Wykład informacyjny                                    | <b>X</b>             |
|     | Dyskusja   | <b>X</b>             |
|     | Praca z tekstem  |                      |
|     | Metoda analizy przypadków                              | <b>X</b>             |
|     | Uczenie problemowe ( <i>Problem-based learning</i> )   | <b>X</b>             |
|     | Gra dydaktyczna/symulacyjna                            |                      |
|     | Metoda ćwiczeniowa                                     | <b>X</b>             |
|     | Metoda warsztatowa                                     |                      |
|     | Metoda projektu  |                      |
|     | Prezentacja multimedialna                              |                      |

|  |  |  |
|--|--|--|
|  | Demonstracje dźwiękowe i/lub video   |  |
|  | Metody aktywizujące (np.: „burza mózgów”, technika analizy SWOT, technika drzewka decyzyjnego, metoda „kuli śniegowej”, konstruowanie „map myśli”) |  |
|  | Praca w grupach  |  |
|  | Praca indywidualna ze studentem (w tym tutoring)   |  |
|  | Inne (jakie?) - .....  |  |

|     |   |
|-----|---|
| 17. | <b>LITERATURA PODSTAWOWA I UZUPEŁNIAJĄCA<sup>6</sup>:</b><br><br><b>Literatura podstawowa:</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Prawo gospodarcze i handlowe, red. W. J. Katner, Warszawa 2020.</li> <li>2. A. Kidyba, Prawo handlowe, Warszawa 2021.</li> <li>3. K. Bilecka, A. Chłopecki, Prawo handlowe, Warszawa 2017.</li> </ol> <b>Literatura uzupełniająca:</b> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Prawo spółek handlowych, red. A. Koch, J. Napierała, Warszawa 2021.</li> <li>2. Umowy handlowe w pytaniach i odpowiedziach, red. J. Jacyszyn, Warszawa 2010.</li> <li>3. <a href="http://sip.legalis.pl/">http://sip.legalis.pl/</a></li> <li>4. <a href="http://isap.sejm.gov.pl/">http://isap.sejm.gov.pl/</a></li> <li>5. <a href="http://prawo.legeo.pl/">http://prawo.legeo.pl/</a></li> </ol> |
|-----|---|

| 18. | <b>OBCIĄŻENIE PRACĄ STUDENTA</b>  |   |   |                       |
|-----|---|---|---|-----------------------|
|     | Forma aktywności  | Rodzaj zajęć                            | Liczba godzin na zrealizowanie aktywności w semestrze |                       |
|     |   |   | Studia stacjonarne                                    | Studia niestacjonarne |
|     | Wykłady   | Zajęcia wymagające udziału Prowadzącego | 15  | 10                    |
|     | zajęcie praktyczne  |   | 15  | 10                    |
|     | Ćwiczenia   |   |   |                       |
|     | Laboratoria   |   |   |                       |
|     | .....   |   |   |                       |
|     | .....   |   |   |                       |
|     | <i>Łączna liczba godzin zajęć realizowanych z udziałem prowadzącego</i> |   | <b>30</b>   | <b>20</b>             |

|  |  |                       |           |           |
|--|--|-----------------------|-----------|-----------|
|  | przygotowanie się do zajęć   | Praca własna studenta |           |           |
|  | przygotowanie się do zaliczeń/kolokwίων  |                       | 10        | 15        |
|  | przygotowanie się do egzaminu/zaliczenia końcowego                               |                       | 10        | 15        |
|  | .....  |                       |           |           |
|  | <i>Łączna liczba godzin pracy własnej studenta</i>                               |                       | 20        | 30        |
|  | <b>Razem godzin</b><br>(zajęcia z udziałem prowadzącego + praca własna studenta) |                       | <b>50</b> | <b>50</b> |
|  | Liczba punktów ECTS  |                       | 2         | 2         |

|     |   |
|-----|---|
| 19. | <p><b>PROWADZĄCY PRZEDMIOT (IMIE i NAZWISKO, ADRES E-MAIL, INSTYTUT, NR POKOJU KONSULTACJI)</b></p> <p>Zgodnie z przedstawioną we wniosku do Ministerstwa Edukacji i Nauki planowaną obsadą zajęć na studia drugiego stopnia na kierunku <i>Finanse i rachunkowość</i>.</p> |
|-----|---|